

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ

1. Понятие и направления внешнеэкономической деятельности

Внешнеэкономическая деятельность – это предпринимательская деятельность в области международного обмена товарами, услугами; перемещения трудовых, материальных, финансовых и интеллектуальных ресурсов. Основными направлениями внешнеэкономической деятельности (ВЭД) предприятий являются (рис. 12.1):

- внешняя торговля (товарами, услугами, информацией, интеллектуальной собственностью);
- международное инвестиционное сотрудничество (инвестиции в создание и модернизацию основных средств зарубежного предприятия, приобретение права контроля над зарубежной фирмой, акции, облигации, целевые ссуды и т.д.);
- международное перемещение трудовых ресурсов (рабочих, специалистов);
- международная производственная кооперация (лицензирование, франчайзинг, управление по контракту, подрядное производство, создание предприятия с участием иностранного капитала);
- валютные и финансово-кредитные операции (казначейские векселя, депозитные сертификаты, иностранные банковские кредиты и т.п.).



Рис. 12.1. Направления внешнеэкономической деятельности предприятий

Выбор направлений внешнеэкономической деятельности зависит от вида деятельности предприятия, его финансового положения, механизма государственного регулирования внешнеэкономических связей и т.д.

Внешнеэкономическая деятельность в Российской Федерации осуществляется на основе политики открытой экономики в рамках экспортоориентированной модели. К показателям, используемым для оценки открытости экономики, относят экспортную, импортную и внешнеторговую квоту. Экспортная квота, измеряемая как процентное отношение товарного экс-

порта к ВВП, сегодня составляет порядка 15%, а импортная – 12%. Для сравнения в СССР при реализации политики изоляции экспортная квота составляла около 0,5%.

Основной проблемой российской экономики является сырьевая ориентация экспорта (табл. 12.1), в то время как в мировом экспорте растет доля высокотехнологических товаров, приближающаяся к 30%. Доля минеральных продуктов в товарной структуре экспорта России превышает 70%. В 2013 г. на долю экспорта нефти приходилось 33%, нефтепродуктов – 20,7%, природного газа – 12,8%.

Таблица 12.1

Товарная структура экспорта РФ

Экспортируемые товары	Годы				
	2000	2010	2011	2012	2013
Экспорт, млрд. долл.	103	397	517	525	526
%	100	100	100	100	100
в том числе:					
- продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	1,6	2,2	2,6	3,2	3,1
- <i>минеральные продукты</i>	53,8	68,5	71,1	71,3	71,6
- продукция хим. промышленности, каучук	7,2	6,2	6,3	6,1	5,8
- кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,3	0,1	0,1	0,1	0,1
- древесина и целлюлозно-бумажные изделия	4,3	2,4	2,2	1,9	2,1
- текстиль, текстильные изделия и обувь	0,8	0,2	0,2	0,1	0,2
- металлы, драгоценные камни и изделия из них	21,7	12,7	11,4	11,1	10,5
- машины, оборудование и транспортные средства	8,8	5,4	5,0	5,1	5,4
- прочие	1,5	2,3	1,1	1,1	1,2

Внешнеэкономическая деятельность в отраслях топливно-энергетического комплекса осуществляется по следующим направлениям:

- экспорт нефти, газа, нефтепродуктов;
- создание предприятий с участием иностранного капитала;
- инвестиционное сотрудничество (строительство или участие в строительстве предприятий нефтяной и газовой промышленности за пределами национальных границ РФ);
- оказание сервисных, инжиниринговых, консалтинговых услуг;
- выполнение научно-исследовательских и проектно-изыскательских работ.

Экспорт нефти, газа и нефтепродуктов имеет важное значение для российской экономики, т.к. обеспечивает существенную часть валютных поступлений и доходов бюджета страны. В 2013 г. НДПИ в части углеводородов сформировал 19,31 % доходов федерального бюджета, а экспортная пошлина по углеводородам и продуктам их переработки – 30,87 %. Таким образом, ТЭК формирует не менее половины доходов федерального бюджета, а с учетом иных поступлений в виде акцизов, НДС, налога на прибыль организаций его вклад существенно возрастает. Объемы поставок нефти и газа на экспорт представлены в табл. 12.2.

Таблица 12.2

Показатели нефтегазового сектора Российской Федерации

Показатель	2012 г.	2013 г.	Темпы роста, %
Нефть, млн. т.			
Добыча нефти с газовым конденсатом	518,3	523,5	101,0
Поставка нефтяного сырья на переработку в России	266,0	274,0	103,0
Экспорт российской нефти	239,4	234,0	97,8
Первичная переработка нефтяного сырья на НПЗ России	265,7	271,9	102,3
Газ, млрд. куб. м.			
Добыча газа	654,4	668,0	102,1
в т.ч. Газпром	482,3	474,5	98,4
Внутреннее потребление газа	459,5	456,2	99,3
Поставка российского газа за пределы России	186,9	204,9	109,6

По итогам 2013 г. объем вывоза нефти из Российской Федерации составил 235,0 млн. т, снизившись по сравнению с 2012 г. на 2,0%. Сокращение экспорта нефтяного сырья затронуло практически все основные и традиционные направления поставки за исключением стран Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР). В 2013 г. по сравнению с предыдущим годом экспорт российского нефтяного сырья снизился:

- в страны ближнего зарубежья на 0,1 млн. т (0,4%) до 28,1 млн. т;
- в страны дальнего зарубежья на 4,7 млн. т (2,2%) до 206,9 млн. т.

Крупнейшими нефтегазовыми компаниями России по объемам экспорта являются НК «Роснефть», НК «Лукойл», НК «Сургутнефтегаз», НК «Татнефть».

Новые направления развития внешнеэкономической деятельности в сфере поставки углеводородов во многом связаны с вводом в эксплуатацию новых месторождений. В 2013 г. валовая добыча нефти на новых месторождениях (введенных в эксплуатацию не более 5 лет назад) составила 37,2 млн. т, снизившись относительно уровня предыдущего года на 1,1%. На их долю пришлось 7,1% от суммарной нефтедобычи в стране. Положительная динамика темпов роста объема добычи нефти отмечается на новых месторождениях Восточной Сибири и Дальнего Востока, на которых в 2013 г. было добыто 22,7 млн. т, что выше уровня 2012 г. на 21,4%. Доля вновь освоенных месторождений (в профессиональном лексиконе инвесторов – «гринфилдов», от англ. «green field» – целина) в совокупной добыче в Российской Федерации возросла до 61,0%. С учетом данных показателей можно констатировать, что фактически именно эта группа месторождений обеспечила основной прирост добычи нефти и возможности ее поставки на экспорт в 2013 г.

В 2013 г. объем поставок газа (включая 30,7 млрд. куб. м среднеазиатского и азербайджанского газа) на внутренний рынок РФ и на экспорт увеличился по сравнению с предыдущим годом на 11,4 млрд. куб. м (или на

1,7 %) и составил 690,8 млрд. куб. м. Суммарный объем поставки газа (включая среднеазиатские ресурсы) за пределы РФ вырос на 6,6 % и составил 233,9 млрд. куб. м. В дальнее зарубежье объем поставки (с учетом сжиженного природного газа) увеличился на 13,6 %, при этом в страны Западной Европы экспорт вырос на 16,2%. В ближнее зарубежье экспорт снизился на 12,3% и составил 52,2 млрд. куб. метров. Определяющим фактором сокращения поставки в ближнее зарубежье явилось уменьшение объемов поставки на Украину на 7,0 млрд. куб. м.

К перспективным направлениям сотрудничества предприятий нефтегазового сектора в сфере внешнеэкономической деятельности относятся следующие:

1. Поставки сжиженного природного газа (СПГ) в страны АТР. Рынок АТР является привлекательным для российских проектов (в числе которых «Ямал СПГ», «Владивосток СПГ» и «Дальневосточный СПГ»), а после ввода в эксплуатацию запланированных заводов СПГ доля экспорта по данным направлениям составит порядка 25–30%.

2. Трубопроводные поставки в страны АТР российских углеводородов. Освоение Чаюдинского нефтегазоконденсатного месторождения в Якутии и Ковыктинского газоконденсатного месторождения в Иркутской области позволит формировать надежную сырьевую базу для проекта газопровода «Сила Сибири», ориентированного не только на поставку природного газа в Китай по «восточному» маршруту в объеме до 38 млрд. куб. м в год, но и на поддержку экономического развития Дальнего Востока.

3. Реализация совместных проектов в Российской Федерации и странах АТР, в том числе:

- разработка силами ОАО «НК «Роснефть» и китайской компании КННК Среднеботуобинского месторождения (проект Таас-Юрях), благоприятно расположенного по отношению к трубопроводу ВСТО и основным точкам поставок нефти в Китай;
- строительство теми же компаниями Тяньцзиньского НПЗ. Поставки нефти для него из России составят 9,1 млн. т в год в течение 25 лет (Порт Козьмино);
- 20%-ое участие китайской компании КННК в проекте ОАО «НОВАТЭК» «Ямал СПГ»;
- 20%-ое участие индийской нефтегазовой корпорации ONGC VideshLtd. в акционерном капитале проекта «Сахалин-1»;
- создание совместных российско-вьетнамских предприятий с участием КНГ «Петровьетнам».

Основные трудности в реализации экспорта нефти, газа и нефтепродуктов заключаются в следующем:

- сильная конкуренция со стороны стран-членов ОПЕК;
- высокая себестоимость добычи нефти и высокие тарифы на ее транспортировку, которые, в свою очередь, формируют высокие цены на

российскую нефть. В этом отношении отечественные экспортеры нефти проигрывают не только странам ОПЕК, но и европейским производителям нефти;

- изменение геополитической ситуации в связи с распадом СССР.

Внешнеэкономическая деятельность в нефтегазовой сфере сопряжена с рядом новых вызовов:

- ухудшение ценовой конъюнктуры на мировых рынках нефти и газа;
- секторальные санкции США и стран ЕС, в том числе разрешительный порядок на поставку в Россию товаров и технологий для нефтегазовой отрасли (под ограничения не попадают газовые проекты, т.к. это может привести к сокращению поставок энергоносителей в страны ЕС);
- запрет на финансирование ряда российских нефтегазовых компаний (НК «Роснефть», НК «Транснефть», НК «Газпром нефть», ОАО «Газпром», НК «НОВАТЭК», НК «ЛУКОЙЛ», НК «Сургутнефтегаз»). В частности, запрет на финансирование оказал влияние на перспективный проект «Ямал СПГ»: компания «НОВАТЭК» совместно с зарубежными партнерами вынуждена искать возможность финансирования проекта на неамериканских рынках.
- высокая степень зависимости отраслей ТЭК от импортных технологий и оборудования. Запрет поставок может отрицательно сказаться на компаниях ОАО «Роснефть» и ОАО «Газпром» в силу потребности с их стороны в оборудовании для разработки шельфа Арктики. Под угрозой окажутся проекты по добыче сланцевой нефти и трудно извлекаемых запасов. Эксперты оценивают высокий риск снижения суммарной нефтедобычи (на 5–10%, то есть в среднем на 52 млн. т ежегодно).

Сложившиеся тренды и прогнозы в отношении структуры энергетических балансов стран демонстрируют перспективное выравнивание долей нефти, природного газа и угля и указывают на снижение частного потребления энергии в силу распространения энергоэффективных технологий. Наблюдается тенденция смещения спроса и потребления нефти, газа и угля в развивающиеся страны, которые способны к стабильному объему потребления только при условии низкой стоимости ресурсов, что может снизить уровень конкурентоспособности российских углеводородов.

Изменение мирового потребления энергии характеризуется смещением спроса в сторону стран Азиатско-Тихоокеанского региона, где с 2000-х гг. потребление первичных энергоресурсов выросло практически в 3 раза, в 6 раз превышая среднемировые темпы. Наиболее динамично развивается рынок природного газа: потребление газа в Азии и на Ближнем Востоке увеличилось более чем в 4 раза при среднемировом значении этого показателя на уровне 65%.

Экспорт российской нефти в Азию резко увеличился с небольших объемов в 2010 г. до 500 тыс. баррелей в сутки в связи с заключением сделок по поставкам нефти в Китай по новому нефтепроводу Восточная Сибирь –

Тихий океан. Поставки газа в регион осуществляются в объеме 10,9 млн. т СПГ в рамках проекта «Сахалин-2». Поставки СПГ зарубежным потребителям с завода начались в 2009 г. и составили 5,2 млн. т, увеличившись к 2013 г. в два раза. Основным партнером России в этом направлении является Япония, доля которой в экспортных поставках за 2013 г. увеличилась с 65% до 71%.

Развитие рынка АТР делает привлекательной реализацию совместных инфраструктурных проектов, расширяя формы межгосударственной кооперации в области энергетики. Особая роль отводится строительству газопровода «Сила Сибири».

Неотъемлемым элементом внешнеэкономической деятельности в сфере топливно-энергетического комплекса является транспортировка нефти и газа, представляющие собой отдельный сегмент рынка. Наибольшая доля объемов поставок осуществляется с использованием трубопроводного транспорта. Таким образом, возможности увеличения экспорта нефти и газа во многом зависят от расширения трубопроводных мощностей и развития всей нефтегазотранспортной инфраструктуры.

В сфере транспорта газа российскими операторами реализуются многочисленные совместные проекты. Возможности монопольного строительства и эксплуатации газопроводов за пределами Российской Федерации ограничиваются нормами международных соглашений, заключенных с целью исключения возможности монополизации рынка, а также с целью распределения бремени финансирования между различными операторами.

Наиболее известными внешнеэкономическими проектами в газотранспортной сфере являются газопроводы «Северный поток» (введен в эксплуатацию), «Южный поток» (строится), «Восточная Сибирь – Тихий океан» (введен в эксплуатацию) и ряд других. Наиболее значимыми партнерами в строительстве и эксплуатации газопроводов выступают компании Германии, Китая, Великобритании и Нидерландов.

Таким образом, организационную основу реализации нефтегазотранспортных проектов формирует международное экономическое и инвестиционное сотрудничество. В этой связи, не менее важным направлением внешнеэкономической деятельности в отраслях ТЭК является *создание совместных предприятий с участием иностранного партнера* с большей, меньшей или равной долей капитала.

Для российских партнеров создание предприятий с участием иностранного капитала имеет следующую цель:

- распределение риска;
- привлечение новых технологий;
- обеспечение привлекательных условий финансирования;
- формирование необходимого профессионально-квалификационного состава персонала.

Мотивами зарубежных партнеров могут быть:

- освоение новых рынков;
- сокращение издержек производства;
- приток ресурсов (в нефтяной и газовой промышленности – это, прежде всего, приобретение новых источников сырья).

Главный вклад иностранного партнера осуществляется, в основном, в виде финансовых средств, которые позволяют закупать новейшее технологическое оборудование, а также организовать добычу нефти в условиях нехватки собственного оборотного капитала.

Организационная, технологическая и маркетинговая составляющие деятельности нефтегазодобывающих предприятий с участием иностранного капитала обеспечиваются в большей мере российской стороной, хотя для некоторых предприятий характерно привлечение зарубежных технологий, а также участие зарубежного партнера в сбыте продукции.

Предприятия с участием иностранного капитала, действующие в нефтяной и газовой промышленности, в зависимости от направлений деятельности подразделяются на несколько групп:

- участвующие в разработке месторождений, строительстве технологических объектов отрасли за пределами национальных границ РФ;
- осуществляющие разработку месторождений с падающими объемами добычи, плохими характеристиками призабойной зоны и т.д., строительство технологических объектов на территории РФ;
- реализующие совместные проекты по созданию, разработке, производству и внедрению новых машин, механизмов, оборудования.

Функционирование предприятий с участием иностранного капитала на территории Российской Федерации регламентируется законами и нормативными актами, регулирующими деятельность юридических лиц.

Самым активным участником в создании предприятий с участием иностранного капитала можно назвать ОАО «Газпром», которое сотрудничает со многими государствами: Финляндией, Францией, Италией, Болгарией, Польшей, а также со странами СНГ.

Из всех форм внешнеэкономической деятельности наиболее сложной и ответственной, но, в то же время, рискованной, является *инвестиционное сотрудничество*.

Привлечение иностранного капитала в нефтегазодобывающую сферу возможно в виде:

- торговых кредитов, получаемых от международных финансовых организаций, правительств иностранных государств под гарантии Правительства РФ;
- портфельных инвестиций;
- прямых инвестиций через концессии и соглашения о разделе продукции.

Международное инвестиционное сотрудничество проявляется и в вывозе капитала российских предприятий для участия в строительстве объек-

тов нефтегазового профиля за пределами Российской Федерации. Российские компании реализуют разнообразные проекты в сфере разведки и разработки нефтегазовых ресурсов за рубежом, однако среди наиболее значимых направлений следует указать разработку месторождений в странах Карибского бассейна, на шельфе Западной Африки и в странах Азиатско-Тихоокеанского региона (прежде всего, во Вьетнаме и Китае).

Международные инвестиционные соглашения, действующие в нефтяной и газовой промышленности, подразделяются на две основные группы: концессии и контракты (подрядные соглашения).

Концессионные соглашения чаще всего применяются в странах, чьи недра слабо исследованы в геологическом отношении; там, где районы предполагаемой разработки природных ресурсов отдалены и труднодоступны, а также в экономически отсталых странах. К примеру, в сфере добычи нефти концессионные соглашения в 1970–1980 гг. заключались чаще всего со странами Тропической Африки, не являющимися экспортерами этого сырья. К числу наиболее типичных контрактов относится *Соглашение о разделе продукции* (Production Sharing). Данный вид соглашения наиболее соответствует интересам страны, располагающей достаточно благоприятным ресурсным потенциалом, но испытывающей дефицит финансовых средств. При гибком налоговом режиме принимающая сторона обеспечивает получение значительной доли конечных прибылей от продажи добытого сырья, при этом осуществляет контроль за деятельностью добывающего предприятия через участие в комитете по управлению.

Перспективы внешнеэкономической деятельности России связаны с переходом от ресурсно-сырьевого к ресурсно-инновационному развитию, что предполагает ее ориентацию в стратегическом отношении на реализацию следующих положений (табл. 12.3).

Таблица 12.3

Направления развития внешнеэкономической деятельности
в нефтегазовой сфере

Приоритетное направление	Содержание
1. Диверсификация экспортных энергетических рынков	Наращивание присутствия России на энергетических рынках стран АТР.
	Переговоры с Китаем по вопросам условий поставок природного газа по восточному и западному маршрутам.
	Осуществление строительства объектов инфраструктуры для экспорта топливно-энергетических ресурсов на рынке АТР.
2. Диверсификация структуры экспорта в пользу продукции с высокой добавленной стоимостью	Сохранение системы таможенных ставок на экспорт сырой нефти и различных нефтепродуктов, стимулирующих экспорт высококачественных нефтепродуктов.
	Регулирование экспортных пошлин на СПГ и нефть с целью предоставления ценовых преимуществ внутренним производителям.
	Стимулирование развития нефте- и газохимии в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке.

3. Обеспечение благоприятного для России режима регулирования мировой энергетики	Снижение рисков транзита российских энергоносителей на экспортные рынки энергетической инфраструктуры и защита уже существующих инвестиций.
	Реализация достигнутых договоренностей о долгосрочных условиях транзита российских энергоносителей со странами – транзитерами и заключение новых долгосрочных соглашений по транзиту топливно-энергетических ресурсов.
	Формирование маркерного сорта нефти ВСТО.
4. Адаптация системы взаимоотношений с европейскими потребителями природного газа к современным условиям при обеспечении интересов России	Интенсификация диалога с ЕС и адаптация политики РФ на газовом рынке к новым тенденциям развития и трансформации регулирования (внедрение 3-го энергетического пакета, ожидаемое введение Целевой модели рынка природного газа).
	Развитие системы долгосрочных контрактов на поставку российских энергоресурсов и повышение их гибкости. Решение в интересах России проблем урегулирования правового статуса в спорных регионах, в т. ч. в Арктике и Каспийском море.
	Формирование общих рынков энергоносителей Евразийского экономического пространства (сырой нефти, нефтепродуктов, природного газа и пр.).

Ресурсно-инновационное развитие опирается на скоординированное и полное использование ресурсного потенциала за счет формирования и поддержки длинных технологических цепочек с их насыщением. Новая роль ТЭК в экономике страны должна состоять в переходе от «локомотива развития» к «стимулирующей инфраструктуре», обеспечивающей создание условий для развития российской экономики.

2. Государственное регулирование ВЭД

При существующей самостоятельности участников внешнеэкономической деятельности важнейшие стороны этой сферы регулирует государство, исходя из целей экономической и внешнеэкономической политики. *Внешеэкономическая политика* представляет собой скоординированную деятельность государственных органов по применению тарифных (экономических) и нетарифных (административных) методов регулирования ВЭД для достижения определенных экономических, финансовых и торгово-политических целей, вытекающих из государственной внешнеэкономической стратегии (рис.12.2).

		Импорт	
		Ограничение	Стимулирование
Экспорт	Ограничение	1. Изоляция	3. Наполнение дефицитного рынка
	Стимулирование	2. Протекционизм	4. Свободная торговля («фритредерство»)

Рис.12.2. Основные стратегии внешнеэкономической деятельности государств

Стратегия изоляции – стратегия исключения государства из мирохозяйственных связей. Проводится исключительно из политических или идеологических соображений и экономически никак не оправдана.

Стратегия протекционизма – стратегия защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции. Обычно защита внутреннего рынка сочетается со стимулированием в той или иной степени экспортного производства.

Стратегия свободной торговли («фриредерство») – стратегия уменьшения до минимума ограничений во внешней торговле. Обычно эта стратегия используется странами, занимающими лидирующее положение на рынке, которым нет необходимости опасаться подрыва конкурентоспособности своих товаров.

Стратегия наполнения дефицитного рынка – «протекционизм наоборот». Применяется в случае большого дефицитного национального рынка, на котором найдется место всем.

Ограничения, используемые правительствами в отношении проникновения на их рынки иностранных фирм, подразделяются на *тарифные и нетарифные*. Самым распространенным тарифным ограничением является таможенный тариф.

Таможенный тариф – единственный экономический инструмент государственного регулирования внешней торговли, использующий всю товарную номенклатуру и применяемый всеми странами мира.

Таможенный тариф выполняет следующие *функции* по регулированию ВЭД:

1. Защитная функция – защищает внутренний рынок протекционистскими мерами: уменьшается спрос на импортные товары, увеличивается сбыт отечественных товаров, сокращается угроза банкротства предприятий, выпускающих эти товары, а также безработица в стране.

2. Стимулирующая функция – содействует развитию национального производства и экспорта, влияет на внутренние цены, создавая благоприятные условия для отечественных производителей; таможенный тариф применяется в интересах развития экспорта путем одностороннего установления беспошлинного режима на ввоз определенных товаров и видов оборудования, предназначенного для изготовления экспортной продукции.

3. Международная функция – используется в качестве орудия борьбы за получение торгово-политических уступок от партнеров как в форме встречного снижения пошлин, так и ослабления других ограничений импорта.

4. Фискальная функция – служит стабильным источником поступления денежных средств в бюджет.

5. Ограничительная функция реализуется посредством прогрессивного повышения ставок пошлин в зависимости от степени обработки импортируемой продукции (тарифная эскалация).

Таможенный тариф – это систематизированный перечень товаров, облагаемых таможенными пошлинами (применяются импортный тамо-

женный и экспортный таможенные тарифы). Таможенный тариф состоит из трех частей: код по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности (специальный международный классификатор товаров), наименование товара и ставка таможенной пошлины. В соответствии с таможенным тарифом производится расчет суммы таможенной пошлины.

Таможенная пошлина – косвенный налог (обязательный платеж), который взимается таможенными органами при пересечении товарами таможенной границы.

Ставка таможенной пошлины – это относительный показатель, характеризующий степень обложения товара таможенной пошлиной (ставки указываются в таможенном тарифе, устанавливаются Правительством РФ).

В настоящее время применяются следующие *виды ставок*: таможенных пошлин:

1. *Адвалорные ставки* устанавливаются в процентах от таможенной стоимости товара. Их использование требует проведения процедуры таможенной оценки товара. Сумма таможенной пошлины определяется как процентная часть от величины таможенной стоимости товаров.

2. *Специфические ставки* устанавливаются в евро на натуральную единицу товара, при этом не требуется проводить оценку товара. Сумма таможенной пошлины определяется как произведение объема товара в натуральном измерении и ставки таможенной пошлины.

3. *Смешанные (комбинированные) ставки* предусматривают одновременное применение и адвалорных и специфических ставок таможенных пошлин. Производится расчет двух сумм таможенных пошлин, выбирается и уплачивается наибольшая из них.

Для оперативного регулирования ввоза и вывоза товаров могут устанавливаться *сезонные ставки*, срок действия которых не может превышать 6 месяцев в году.

Ставки таможенного тарифа могут применяться по-разному в зависимости от страны происхождения товара:

1. Товары, происходящие из стран, по отношению к которым РФ применяет режим наибольшего благоприятствования, облагаются по ставкам, установленным в таможенном тарифе (*базовые ставки*).

2. Товары, происходящие из стран, не подпадающих под действие этого режима, облагаются по *максимальным ставкам* (базовые ставки с коэффициентом 2). Такой же порядок применяется, если страна происхождения товаров не установлена.

3. Товары, происходящие из развивающихся стран, облагаются по *преференциальным ставкам* (базовые ставки с коэффициентом 0,75).

4. Товары, происходящие из наименее развитых стран, полностью освобождаются от таможенных пошлин.

5. Товары, ввозимые из стран-участниц таможенного союза, таможенными пошлинами не облагаются.

Помимо тарифных используются *нетарифные методы* государственного регулирования ВЭД, представляющие собой широкий комплекс мер ограничительно-запретительного характера, имеющих цель защитить интересы государства (национальную экономику, жизнь и здоровье населения, окружающую среду, мораль, религию, национальную безопасность). К ним, в частности, относятся:

1. *Запреты и ограничения экспорта (импорта)* применяются по отношению к отдельным товарам, исходя из соображений государственной безопасности; защиты общественного порядка, нравственности населения, жизни и здоровья человека; защиты животных и растений; охраны окружающей природной среды; защиты художественного, исторического и археологического достояния народов РФ; защиты права собственности, в т.ч. на объекты интеллектуальной собственности; защиты интересов российских потребителей ввозимых товаров и т.д. В перечни запрещенных товаров к ввозу (вывозу) в РФ (из РФ) входят все виды вооружений, наркотические и психотропные вещества, ядерные материалы и т.п. Однако абсолютно запрещенными эти товары не являются, т.е. торговля ими может осуществляться по разрешениям Правительства РФ.

2. *Ограничения* могут устанавливаться на ввоз в РФ и вывоз из РФ отдельных товаров, исходя их соображений экономической политики, выполнения международных обязательств РФ, защиты экономической основы суверенитета РФ, защиты внутреннего потребительского рынка, в качестве ответной меры на дискриминационные акции иностранных государств и по другим важным основаниям. В перечень товаров, свободная реализация которых запрещена, входят драгоценные и редкоземельные металлы и изделия из них, драгоценные камни и изделия из них, стратегические материалы, лекарственные средства и т.п.

3. *Квотирование* – количественные ограничения экспорта и импорта могут вводиться в исключительных случаях Правительством РФ в целях:

- обеспечения национальной безопасности РФ;
- выполнения международных обязательств РФ с учетом состояния на внутреннем товарном рынке;
- защиты внутреннего рынка РФ.

4. *Лицензирование* – осуществление ввоза (вывоза) отдельных товаров по специальным разрешениям (лицензиям). Лицензия является официальным документом, который разрешает осуществление экспортных или импортных операций в течение установленного срока. Лицензии сформлируются на каждый вид товара в соответствии с товарной номенклатурой ВЭД независимо от количества наименований товаров, включенных в контракт. Лицензии могут быть разовыми (по одному контракту) или генеральными (на товар с указанием его количества и стоимости без указания конкретного покупателя или продавца товара).

5. *Экспортный контроль* применяется в целях защиты национальных интересов РФ при осуществлении ВЭД в отношении вооружений, военной техники и товаров двойного назначения в РФ. Порядок контроля за вывозом товаров и технологий двойного назначения, заявляемых для экспорта в невоенных целях, предусматривает:

- согласование проектов международных договоров РФ о передаче товаров двойного назначения;
- подготовку и выдачу заключения о возможности вывоза товаров двойного назначения;
- лицензирование экспорта товаров двойного назначения;
- таможенный контроль и таможенное оформление товаров и технологий двойного назначения.

6. *Государственная монополия* на экспорт (импорт) отдельных товаров осуществляется на основании лицензирования деятельности по экспорту (импорту) отдельных видов товаров. Лицензии выдаются исключительно унитарным предприятиям, которые обязаны осуществить сделку по экспорту (импорту).

7. *Контроль государственных органов* осуществляется при ввозе (вывозе) отдельных товаров, в отношении которых эти государственные органы являются компетентными:

- фитосанитарный и ветеринарный контроль при ввозе в РФ продукции растительного и животного происхождения осуществляют органы Министерства сельского хозяйства;
- учреждения Министерства здравоохранения контролируют ввоз в РФ источников ионизирующих излучений;
- органы Министерства связи выдают разрешение на ввоз в РФ радиоэлектронных средств и высокочастотных устройств;
- ввоз и вывоз оружия невоенного назначения и боеприпасов к нему контролируют органы Министерства внутренних дел РФ;
- контроль за вывозом культурных ценностей из РФ осуществляется органами Министерства культуры РФ.

8. *Сертификация* – обеспечение ввоза на таможенную территорию товаров, отвечающим государственным стандартам Российской Федерации.

Регулирование объема экспорта нефти из Российской Федерации связано с ограниченными возможностями ее транспортировки. Количественного ограничения на экспорт нефти и газа не установлено. Основы государственного регулирования экспорта углеводородов исходят из необходимости защиты экономических интересов РФ, исполнения международных обязательств, обеспечения поступления доходов федерального бюджета и поддержания топливно-энергетического баланса страны. Исключительное право на экспорт газа предоставляется организации – собственнику единой системы газоснабжения или ее дочернему обществу, в уставном капитале которого доля участия ОАО «Газпром» составляет 100%.

При экспорте газа, нефти и нефтепродуктов применяется также тарифное регулирование. Ставка вывозной таможенной пошлины при экспорте газа природного составляет 30% от таможенной стоимости. Ставки вывозных таможенных пошлин при экспорте нефти устанавливаются в долларах США за тонну экспортируемой продукции и зависят от изменения мировых цен на нефть (табл.12.4). Ставки вывозных таможенных пошлин для нефтепродуктов рассчитываются на основе ставок на нефть с применением соответствующих коэффициентов (0,6-1,0).

Таблица 12.4

Методика расчета ставок вывозных таможенных пошлин на нефть сырую

Мировая цена ($C_{н}$), долл/т	Формула расчета ставки вывозной таможенной пошлины ($C_{н}$)	Мировая цена, долл/бр
Основные формулы		
До 109,5	$C_{н} = 0$	До 15
109,5 - 146	$C_{н} = 0,35 \cdot (C_{н} - 109,5)$	15-20
146 - 182,5	$C_{н} = 0,45 \cdot (C_{н} - 146) + 12,78$	20-25
Свыше 182,5	$C_{н} = 0,59 \cdot (C_{н} - 182,5) + 29,2$ (на 2014 г.) $C_{н} = 0,57 \cdot (C_{н} - 182,5) + 29,2$ (на 2015 г.) $C_{н} = 0,55 \cdot (C_{н} - 182,5) + 29,2$ (с 1.01.2016 г.)	Свыше 25
Особые формулы		
До 365	$C_{н} = 0$	До 50
Свыше 365	$C_{н} = 0,45 \cdot (C_{н} - 365)$	Свыше 50
Формула для сверхвязких нефтей		
-	$C_{св} = C_{н} \cdot 0,1$	-

Особые формулы расчета ставок вывозных таможенных пошлин на нефть сырую устанавливаются Правительством в отношении:

1) нефти сырой с вязкостью в пластовых условиях не менее 10 000 миллипаскаль-секунд на срок 10 лет с момента начала применения указанной пониженной ставки вывозной таможенной пошлины, но не позднее 1 января 2023 года;

2) нефти сырой с особыми физико-химическими характеристиками, добытой на месторождениях, расположенных на участках недр, находящихся:

- в границах Республики Саха (Якутия), Иркутской области, Красноярского края, Ненецкого автономного округа, севернее 65 градуса северной широты полностью или частично в границах Ямало-Ненецкого автономного округа;
- в пределах российской части (российского сектора) дна Каспийского моря;
- в пределах морского дна внутренних морских вод Российской Федерации;
- в пределах дна территориального моря Российской Федерации;
- в пределах континентального шельфа Российской Федерации;

3) нефти сырой с особыми физико-химическими характеристиками, добытой на месторождениях, на которых соотношение начальных извле-

каемых запасов нефти в залежах углеводородного сырья, расположенных в границах месторождения и отнесенных к продуктивным отложениям тюменской свиты, к начальным извлекаемым запасам нефти месторождения углеводородного сырья составляет не менее 0,8.

По результатам мониторинга за период с 15 ноября по 14 декабря 2013 г. определена средняя цена на нефть сырую марки «Юралс» на средиземноморском и роттердамском рынках нефтяного сырья, которая составляет 802,2 доллара США за тонну. В 2014 г. установлены следующие ставки вывозных пошлин:

- на нефть сырую – 401 доллар США;
- на отработанные нефтепродукты, легкие и средние дистилляты, дизельное топливо, бензол, толуол, мазут – 264,6 доллара США;
- на сжиженные углеводородные газы – 196,5 доллара США (ставка уменьшилась, ранее – 203,5 доллара США);
- на бензины товарные и прямогонный бензин – 360,9 доллара США.

Поступления от экспорта углеводородов составляют более 32% доходов федерального бюджета Российской Федерации. Наибольшую долю в этой сумме занимают вывозные таможенные пошлины на нефть (62,8%); вывозные таможенные пошлины на товары, выработанные из нефти, составляют 25,2%; удельный вес поступлений от экспорта газа – около 12%.

Таким образом, предприятия нефтяной и газовой промышленности выполняют чрезвычайно важную роль в формировании государственных финансов и обеспечении экономической независимости страны.
